

Conseguir nuevos prospectos a través de Internet es una excelente opción para las firmas de abogados.

Aún cuando la mayor parte de los nuevos negocios contrata servicios de consultoría a través de referencias y recomendaciones de boca en boca, el incremento de la competencia, la mayor especialización y el hecho de que las personas y las empresas investigan a sus proveedores por internet, ha generado una nueva forma de promoción. La oportunidad de aparecer en los listados de buscadores como Google coloca a los despachos frente a nuevos clientes potenciales y los ayuda a posicionar su marca.

¿Su despacho se promueve discretamente y con presupuesto accesible?

Los listados resultantes en una búsqueda en Google son una forma eficiente de publicidad, sobre todo porque sólo aparecen ante quienes hacen una búsqueda explícita y se interesan específicamente en los servicios que Ud. ofrece. La publicidad por Internet no requiere de una gran inversión y genera rendimientos con sólo una fracción del costo en medios tradicionales, además, de permitir una medición precisa de resultados y retorno de inversión.

La generación de prospectos por Internet es el inicio de la relación con el cliente.

Un prospecto calificado producido por nuestras estrategias en línea, resulta en un proceso de venta más eficiente pues la persona o empresa ya están buscando los servicios profesionales de una firma de abogados, haciendo que el proceso de venta y cierre sea más eficiente.

Empiece a generar prospectos en 3 días.

En 3 días diseñamos y lanzamos sus campañas. Posteriormente las operamos, administramos y mejoramos continuamente para producir tráfico calificado a su sitio Web. Trabajamos en su mensaje y oferta de aterrizaje para producir prospectos calificados e incrementar sus ventas.

Una inversión de bajo riesgo para su despacho de abogados:

Retorno de inversión positivo

Pago contra resultados

Posicionamiento de Marca



Aproveche nuestro servicio de Comprador Secreto.

Además de ayudar a su oficina a aumentar ventas generando nuevos prospectos por Internet, le ayudamos a medir el contacto inicial de su organización con los prospectos generados por nuestras campañas y a descubrir qué tan ágilmente responden a un prospecto que les contacta. Monitoreamos el proceso y le reportamos los resultados para que pueda implementar acciones de mejora interna que hagan más eficiente la fase inicial de su proceso de ventas.

Un proceso de cinco pasos:

1 COLOCAR

Colocar: su despacho en posición relevante en los motores de búsqueda, en sitios de alto tráfico y en redes sociales

2 ENGANCHAR

Enganchar: un mensaje cuidadosamente diseñado que engancha al prospecto y lo lleva a una página de aterrizaje

3 CONVERTIR

Conversión: una propuesta que invita al contacto a tomar una acción (llamar, enviar un e-mail, capturar información, descargar un folleto o iniciar un chat en vivo)

4 INICIAR

Prospecto: información de contacto que permite iniciar un ciclo de ventas y obtener información para su proceso comercial

5 MEDIR

Métricas: nuestros servicios incluyen un reporte de resultados con métricas, lo cuál, le permitirá implementar mejoras en su sitio y en su ciclo de ventas

Un portafolio completo de servicios de search engine marketing.

Ofrecemos tarifas muy competitivas para colocar su sitio Web en posiciones relevantes en los motores de búsqueda y lo logramos combinando nuestra experiencia tanto en mercadotecnia en línea y diseño, como en desarrollo de páginas Web. Si usted ya tiene un sitio Web, podemos trabajar con su webmaster y sus diseñadores para implementar la estrategia. Si no tiene un sitio o el que tiene no funciona, podemos iniciar con su diseño y manejar su estrategia completa de Internet.

Enlaces Patrocinados (Pago por clic)

Colocamos un anuncio de su empresa en posiciones relevantes de la sección de enlaces patrocinados de los motores de búsqueda como Google. Permite una segmentación perfecta, un óptimo aterrizaje y alta tasa de conversión. Al estar certificados por Google, le aseguramos una aplicación eficiente de su presupuesto.

Optimización para motores de búsqueda (Search Engine Optimization SEO)

Ayuda a que su sitio alcance posiciones relevantes en los listados orgánicos o naturales, produciendo prospectos y no teniendo que pagar por clics. Toma más tiempo y requiere de técnicas especializadas que se aplican tanto en el propio sitio como fuera de éste y que requieren actualizarse continuamente pues los motores de búsqueda cambian sus algoritmos con frecuencia.

Mercadotecnia bajo Permiso por E-Mail (permission marketing)

Manténgase en la mente de sus contactos, prospectos y clientes enviando por e-mail, boletines, lanzamientos, promociones, avisos, invitaciones, etc. Mida sus resultados. Las campañas de e-mail marketing complementan los esfuerzos de otras acciones de mercadotecnia en línea. Cumplimos con las mejores prácticas de e-mail marketing bajo permiso (no spam).

Mercadotecnia en Redes Sociales

Llegue a audiencias segmentadas a través de redes sociales usando anuncios enfocados en lugares como LinkedIn, MySpace o FaceBook. La mercadotecnia para redes sociales permite pago por clic y medición precisa de resultados

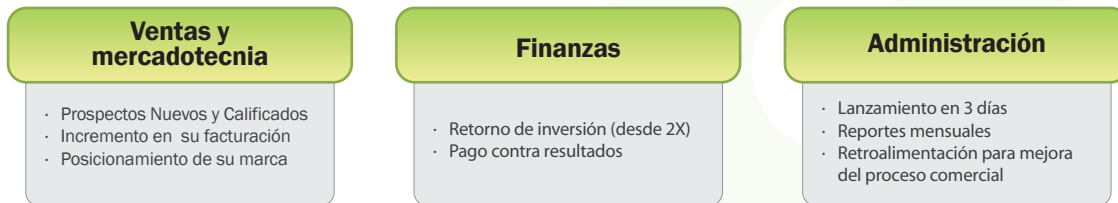
Optimización y Distribución de Comunicados de Prensa.

Optimizamos su comunicado y lo distribuimos para que pueda ser listado por los motores de búsqueda y apoye las demás estrategias de generación de prospectos.

Diseño y desarrollo de sitios Web que son amigables y eficientes a motores de búsqueda.

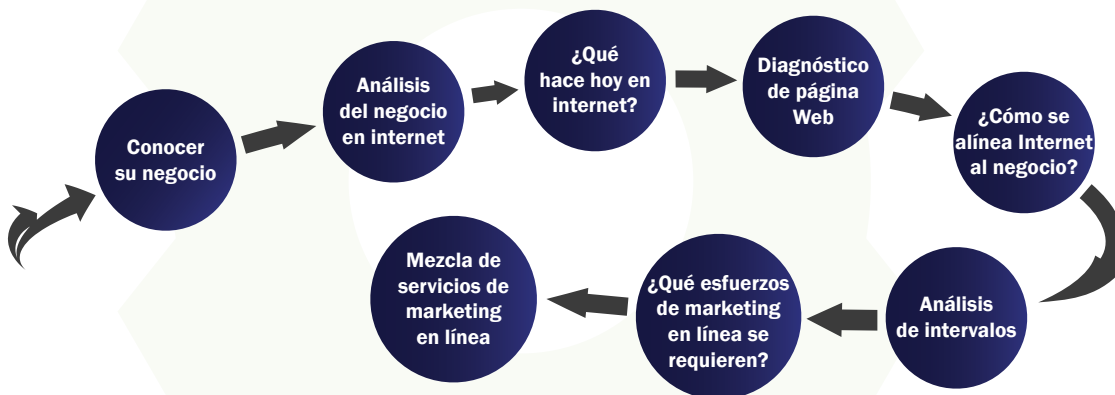
Contamos con avanzada tecnología para diseñar y desarrollar sitios Web que son amigables y compatibles con los motores de búsqueda como Google y están estructurados para poder ser la mejor opción de aterrizaje a las campañas de search marketing. Nuestras plataformas se entregan con un acceso de administración para que el cliente pueda actualizar sus contenidos autónomamente y usamos una tecnología modular que permite crecimiento a futuro manteniendo la inversión.

Beneficios



Cómo empezar

Si le interesa una estrategia completa de Internet marketing y el diseño de una mezcla de servicios, empezamos por realizar un proceso de consultoría que nos lleve a establecer la mezcla precisa de servicios de marketing en línea que se requieran para su firma:



Si a usted le interesa alguno de nuestros servicios, comuníquese con nosotros; podemos iniciar de inmediato.
Invierta sobre seguro: Publicidad directa

Llámenos para definir la mejor estrategia para su firma